

Financieros PEMEX

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de dólares	47,290	63,817	84,288	97,647	104,548	67,240	98,162	35,058	80,643	49,035
Costos y gastos de operación	Millones de dólares	22,950	28,264	39,887	44,219	50,211	32,296	55,977	19,605	48,955	27,117
Rendimiento de operación	Millones de dólares	24,341	35,553	44,401	53,428	54,336	34,945	42,185	15,453	31,688	21,918
Margen de operación (Rendimiento de la operación/Ventas totales)	%	51%	56%	53%	55%	52%	52%	43%	44%	39%	45%
EBITDA ⁽²⁾	Millones de dólares	28,213	44,972	55,269	72,252	77,018	55,858	71,621	22,863	48,080	33,816
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	34,037	42,108	53,873	53,566	62,327	42,043	57,001	17,453	40,445	25,734
Tipo de cambio	Pesos / dólar	11.2360	11.2648	10.7777	10.8810	10.8662	10.3069	13.5383	13.8602	13.5154	12.6736
Margen neto (Rendimiento neto/Ventas totales)	%	-8%	-4%	-8%	4%	-2%	3%	-8%	-5%	-9%	-3%

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación. De 2003 a 2005 se restó el IEPS de las ventas totales y del

(2) Ingresos antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization).

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de pesos	531,353	718,882	908,429	1,062,495	1,136,035	693,039	1,328,950	485,911	1,089,921	621,449
Costos y gastos de operación	Millones de pesos	257,862	318,386	429,889	481,146	545,605	332,868	757,838	271,735	661,644	343,674
Rendimiento de la operación	Millones de pesos	273,491	400,496	478,540	581,349	590,430	360,171	571,112	214,176	428,277	277,775
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	382,443	474,334	580,629	582,855	677,256	433,328	771,702	241,897	546,633	326,146
Tipo de cambio	Pesos / dólar	11.2360	11.2648	10.7777	10.8810	10.8662	10.3069	13.5383	13.8602	13.5154	12.6736

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación. De 2003 a 2005 se restó el IEPS de las ventas totales y del rendimiento de operación. La presentación de antes de septiembre de 2010 sólo restaba el IEPS de las ventas totales, más no del rendimiento de operación. Esta diferencia también se refleja en las tasas de crecimiento del rendimiento de operación y en las diferencias en puntos porcentuales del margen de operación.

Indicador ⁽¹⁾	Unidades		2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Tasa de crecimiento de ventas totales	%		35%	32%	16%	7%	ND	-6%	-48%	-18%	40%
Tasa de crecimiento de costos y gastos de operación	%		23%	41%	11%	14%	ND	11%	-39%	-13%	38%
Tasa de crecimiento de rendimiento de la operación	%		46%	25%	20%	2%	ND	-22%	-56%	-25%	42%
Diferencia en puntos porcentuales del margen de operación ⁽²⁾	%		4.2	(3.0)	2.0	(2.7)	ND	(9.0)	(7.9)	(3.7)	0.6
Tasa de crecimiento de EBITDA	%		59%	23%	31%	7%	ND	-7%	-59%	-33%	48%
Tasa de crecimiento de impuestos, derechos y aprovechamientos	%		24%	28%	-1%	16%	ND	-9%	-58%	-29%	47%
Diferencia en puntos porcentuales del margen neto ⁽²⁾	%		4.1	(4.9)	12.7	(5.9)	ND	(6.8)	(8.2)	(0.3)	2.3

(1) El indicador corresponde al porcentaje de crecimiento del periodo actual respecto al mismo periodo del año anterior.

(2) Indicadores incorporados a partir del segundo semestre de 2009 y que sustituyen a "Tasa de crecimiento de margen de operación" y "Tasa de crecimiento de margen neto".

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Reconciliación de ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA) ⁽¹⁾

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de dólares	(3,617)	(2,263)	(7,078)	4,159	(1,685)	1,935	(8,278)	(1,864)	(7,004)	(1,473)
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	34,037	42,108	53,873	53,566	62,327	42,043	57,001	17,453	40,445	25,734
- Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS)	Millones de dólares	8,373	4,856	1,876	-	-	-	-	-	-	-
- Resultado integral de financiamiento	Millones de dólares	(2,736)	(626)	(416)	(2,112)	(1,845)	(716)	(7,941)	(727)	(1,133)	(1,301)
+ Depreciación y amortización	Millones de dólares	3,608	3,720	4,895	5,817	6,681	3,894	6,636	3,071	5,689	3,612
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de dólares	-	4,710	4,874	6,598	7,851	7,270	8,320	3,477	7,817	4,642
- Efecto acumulado inicial por la adopción de nuevo pronunciamiento contable	Millones de dólares	179	(929)	(164)	-	-	-	-	-	-	-
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de dólares	28,213	44,972	55,269	72,252	77,018	55,858	71,621	22,863	48,080	33,816

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de pesos	(40,644)	(25,496)	(76,282)	45,252	(18,308)	19,948	(112,076)	(25,839)	(94,662)	(18,662)
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	382,443	474,334	580,629	582,855	677,256	433,328	771,702	241,897	546,633	326,146
- Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS)	Millones de pesos	94,076	54,705	20,214	-	-	-	-	-	-	-
- Resultado integral de financiamiento	Millones de pesos	(30,742)	(7,048)	(4,479)	(22,983)	(20,047)	(7,379)	(107,512)	(10,081)	(15,308)	(16,487)
+ Depreciación y amortización	Millones de pesos	40,544	41,900	52,759	63,293	72,592	40,131	89,841	42,568	76,891	45,771
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de pesos	-	53,052	52,534	71,795	85,307	74,933	112,644	48,185	105,652	58,826
- Efecto acumulado inicial por la adopción de nuevo pronunciamiento contable	Millones de pesos	2,013	(10,469)	(1,765)	-	-	-	-	-	-	-
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de pesos	316,996	506,603	595,670	786,178	836,894	575,720	969,622	316,891	649,821	428,567

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

Perfil de vencimientos⁽¹⁾

Al 31 de diciembre de	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Deuda en pesos	Millones de dólares	ND	5,738	9,737	10,273	8,652	10,830	7,071	9,465	8,383	11,071
Vencimientos menores a un año	Millones de dólares	ND	324	(6)	1,280	60	1,747	1,147	1,141	1,832	2,292
Vencimientos menores a dos años	Millones de dólares	ND	339	1,665	454	1,283	43	1,484	1,140	1,921	1,879
Vencimientos menores a tres años	Millones de dólares	ND	1,543	459	1,282	1,848	2,524	761	1,269	1,427	1,263
Vencimientos menores a cuatro años	Millones de dólares	ND	425	1,294	1,846	948	968	355	1,731	1,058	1,544
Vencimientos mayores a cinco años	Millones de dólares	ND	3,107	6,325	5,412	4,512	5,548	3,325	4,184	2,144	4,093
Deuda en otras monedas	Millones de dólares	ND	37,903	40,152	42,048	37,443	38,003	36,266	37,491	40,003	37,749
Vencimientos menores a un año	Millones de dólares	ND	4,038	3,355	4,587	6,939	2,667	5,591	2,032	6,024	5,891
Vencimientos menores a dos años	Millones de dólares	ND	5,699	3,770	4,646	4,924	3,713	6,269	3,425	3,610	3,355
Vencimientos menores a tres años	Millones de dólares	ND	4,214	4,456	4,970	4,608	6,912	3,374	5,319	3,588	3,681
Vencimientos menores a cuatro años	Millones de dólares	ND	4,143	5,377	3,873	4,230	4,955	4,145	2,986	4,102	2,907
Vencimientos mayores a cinco años	Millones de dólares	ND	19,808	23,193	23,973	16,743	19,756	16,887	23,729	22,679	21,914
Deuda total	Millones de dólares	ND	43,641	49,889	52,322	46,095	48,833	43,337	46,956	48,386	48,820

(1) Perfil de vencimientos de la deuda consolidada de Petróleos Mexicanos, sus Organismos Subsidiarios y sus Compañías Subsidiarias.

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Comentarios generales

- i) Esta propuesta considera que ningún indicador deberá hacerse público si contraviene las disposiciones a las que esta sujeto PEMEX en México y el extranjero.
- ii) Las proyecciones conllevan riesgos inherentes y existen múltiples factores fuera del control de PEMEX que podrían tener u ocasionar una repercusión negativa. Por lo tanto, con el fin de no afectar las obligaciones de deuda existentes ni contrataciones futuras, no se revelan proyecciones de indicadores financieros.
- iii) Ventas totales es la propuesta para el rubro de ingresos totales en PEMEX. De 2003 a 2005 se resta el IEPS de las ventas totales, lo que afecta también el rendimiento de operación. En la presentación previa a la de septiembre de 2010 el rendimiento de operación de 2003 a 2005 incluía IEPS, por consistencia con las ventas presentadas, a partir de la presentación de septiembre de 2010 se está restando el IEPS. Esta modificación al rendimiento de operación afecta la razón de rendimiento de operación sobre ventas totales de 2003 a 2005 presentado antes y después de septiembre de 2010. Asimismo, afecta también la diferencia porcentual periodo a periodo del rendimiento de operación de 2004 a 2006. Antes de la presentación de septiembre de 2010, la cifra de margen neto 2009 era distinta a la presentada a partir de esta fecha porque se había tomado el dato de rendimiento neto preliminar, en lugar del dato dictaminado.
- iv) Costos y gastos de operación es la propuesta para el rubro de costos totales.
- v) El rendimiento de operación es la propuesta para el rubro de utilidad operativa en PEMEX.
- vi) Los tipos de cambio se obtienen de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México. Hasta antes de 2009, se tomaban los tipos de cambio del cierre del periodo. A partir de 2009, se obtiene el promedio aritmético a partir de los cierres mensuales de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México.
- vii) Las conversiones cambiarias de pesos a dólares de los E.U.A. son únicamente con fines ilustrativos y de comparación, esto no implica que las cantidades en pesos pueden convertirse a dólares de los E.U.A. al tipo de cambio utilizado.
- viii) El EBITDA es una medida no contemplada en las Normas de Información Financiera (NIF) emitidas por el Consejo Mexicano para la Investigación y Desarrollo de Normas de Información Financiera (CINIF). Asimismo, el EBITDA tampoco es una medida considerada por Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los E.U.A. (U.S. GAAP). De conformidad con las mejores prácticas en materia de revelación de información financiera, se incluye una reconciliación a partir de medidas consideradas en los principios de contabilidad generalmente aceptados. En la realización de esta reconciliación se detectó que en 2007, el costo neto del periodo de beneficios a empleados no correspondía a la cifra dictaminada. Hubo una modificación que sólo se reflejó en el Reporte Anual a la CNBV y a la SEC. Asimismo, se detectó también que en 2008, el resultado integral de financiamiento se consideró con el signo invertido. Por lo tanto, hay diferencias entre la cifra de EBITDA que previamente se había revelado para 2007 y 2008 antes y después de la presentación de septiembre de 2010. Estas diferencias también se reflejan en las tasas de crecimiento del EBITDA.
- ix) En virtud de que este formato es desde 2003, la tasa de cambio reportada es desde 2004 en adelante para fines de transparencia.
- x) Todas las cifras anuales corresponden a estados financieros dictaminados. Las cifras enero-junio corresponden a estados financieros preliminares.

Financieros PEP

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de dólares	37,970	49,801	66,460	78,832	83,957	59,076	84,044	25,453	61,238	38,381
Costos y gastos de operación	Millones de dólares	10,898	86,412	17,685	17,662	18,856	10,794	19,694	8,560	18,593	9,863
Rendimiento de operación	Millones de dólares	27,073	(36,612)	48,776	61,170	65,101	48,282	64,349	16,894	42,645	28,518
Margen de operación (Rendimiento de la operación/Ventas totales)	%	71.3%	-73.5%	73.4%	77.6%	77.5%	81.7%	76.6%	66.4%	69.6%	74.3%
EBITDA ⁽²⁾	Millones de dólares	ND	ND	58,458	68,141	73,205	54,006	72,794	20,620	49,512	33,221
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	55,128	52,424	61,065	41,473	56,261	16,999	39,851	25,474
Tipo de cambio	Pesos / dólar	11.2360	11.2648	10.7777	10.8810	10.8662	10.3069	13.5383	13.8602	13.5154	12.6736
Margen neto (Rendimiento neto/Ventas totales)	%	0.3%	-2.4%	-2.5%	8.5%	2.2%	9.5%	2.1%	-4.4%	0.7%	5.5%

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación.

(2) Ingresos antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization).

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de pesos	426,634	560,997	716,287	857,769	912,295	608,887	1,137,807	352,787	827,653	486,424
Costos y gastos de operación	Millones de pesos	122,446	973,419	190,599	192,181	204,893	111,248	266,627	118,638	251,287	125,003
Rendimiento de la operación	Millones de pesos	304,188	(412,422)	525,688	665,588	707,402	497,639	871,180	234,149	576,366	361,421

Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	594,153	570,424	663,549	427,454	761,683	235,612	538,597	322,846
--	-------------------	----	----	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------	---------

Inflación anual	Porcentual	NA	NA	NA	4.1%	3.8%	NA	NA	NA	NA	NA
-----------------	------------	----	----	----	------	------	----	----	----	----	----

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación.

Indicador ⁽¹⁾	Unidades		2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Tasa de crecimiento de ventas totales	%		31%	33%	19%	7%	ND	0%	-57%	-27%	51%
Tasa de crecimiento de costos y gastos de operación	%		693%	-80%	0%	7%	ND	4%	-21%	-6%	15%
Tasa de crecimiento de rendimiento de la operación	%		-235%	-233%	25%	6%	ND	-1%	-65%	-34%	69%
Diferencia en puntos porcentuales del margen de operación ⁽²⁾	%		(144.8)	146.9	4.2	(0.1)	ND	(1.0)	(15.4)	(6.9)	7.9
Tasa de crecimiento de EBITDA	%		ND	ND	17%	7%	ND	-1%	-62%	-32%	61%
Tasa de crecimiento de impuestos, derechos y aprovechamientos	%		ND	ND	-5%	16%	ND	-8%	-59%	-29%	50%
Diferencia en puntos porcentuales del margen neto ⁽²⁾	%		(2.7)	(0.1)	11.1	(6.3)	ND	(0.1)	(13.9)	(1.4)	9.9

(1) El indicador corresponde al porcentaje de crecimiento del periodo actual respecto al mismo periodo del año anterior.

(2) Indicadores incorporados a partir del segundo semestre de 2009 y que sustituyen a "Tasa de crecimiento de margen de operación" y "Tasa de crecimiento de margen neto".

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Reconciliación de ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA) ⁽¹⁾

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de dólares	100	(1,214)	(1,693)	6,722	1,837	5,622	1,734	(1,124)	402	2,114
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	55,128	52,424	61,065	41,473	56,261	16,999	39,851	25,474
- Resultado integral de financiamiento	Millones de dólares	(1,894)	(674)	746	(2,141)	(2,352)	(1,311)	(6,480)	(998)	(2,055)	(1,014)
+ Depreciación y amortización	Millones de dólares	2,469	2,566	3,665	4,590	5,270	3,197	5,501	2,560	4,615	3,055
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de dólares	ND	ND	2,104	2,264	2,680	2,403	2,818	1,186	2,589	1,563
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de dólares	ND	ND	58,458	68,141	73,205	54,006	72,794	20,620	49,512	33,221

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de pesos	1,122	(13,670)	(18,248)	73,139	19,966	57,945	23,473	(15,576)	5,436	26,791
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	594,153	570,424	663,549	427,454	761,683	235,612	538,597	322,846
- Resultado integral de financiamiento	Millones de pesos	(21,282)	(7,590)	8,043	(23,298)	(25,562)	(13,511)	(87,732)	(13,834)	(27,778)	(12,857)
+ Depreciación y amortización	Millones de pesos	27,738	28,903	39,502	49,942	57,263	32,954	74,476	35,483	62,375	38,723
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de pesos	ND	ND	22,675	24,637	29,125	24,770	38,147	16,441	34,995	19,808
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de pesos	ND	ND	630,040	741,440	795,465	556,634	985,510	285,792	669,181	421,025

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

Comentarios generales

- i) Esta propuesta considera que ningún indicador deberá hacerse público si contraviene las disposiciones a las que esta sujeto PEMEX en México y el extranjero.
- ii) Las proyecciones conllevan riesgos inherentes y existen múltiples factores fuera del control de PEMEX que podrían tener u ocasionar una repercusión negativa. Por lo tanto, con el fin de no afectar las obligaciones de deuda existentes ni contrataciones futuras, no se revelan proyecciones de indicadores financieros.
- iii) Ventas totales es la propuesta para el rubro de ingresos totales en PEMEX.
- iv) Costos y gastos de operación es la propuesta para el rubro de costos totales.
- v) El rendimiento de operación es la propuesta para el rubro de utilidad operativa en PEMEX.
- vi) Los tipos de cambio se obtienen de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México. Hasta antes de 2009, se tomaban los tipos de cambio del cierre del periodo. A partir de 2009, se obtiene el promedio aritmético a partir de los cierres mensuales de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México.
- vii) Las conversiones cambiarias de pesos a dólares de los E.U.A. son únicamente con fines ilustrativos y de comparación, esto no implica que las cantidades en pesos pueden convertirse a dólares de los E.U.A. al tipo de cambio utilizado.
- viii) El EBITDA es una medida no contemplada en las Normas de Información Financiera (NIF) emitidas por el Consejo Mexicano para la Investigación y Desarrollo de Normas de Información Financiera (CINIF). Asimismo, el EBITDA tampoco es una medida considerada por Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los Estados Unidos (U.S. GAAP). De conformidad con las mejores prácticas en materia de revelación de información financiera, se incluye una reconciliación a partir de medidas consideradas en los principios de contabilidad generalmente aceptados. En la realización de esta reconciliación se incluyó la información de 2005 (se obtuvo el costo neto del periodo de beneficios a empleados deflactando información de 2007 con la variación anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor de 2006 y 2007, publicada por el Banco de México) y se siguió la misma fórmula establecida para los cálculos consolidados, por lo que, en comparación con la información presentada antes de septiembre de 2010, se presentan diferencias en las cifras de 2006 a 2009 como consecuencia del signo del resultado integral de financiamiento. Estas diferencias también se reflejan en la tasa de crecimiento del EBITDA.
- ix) En virtud de que este formato es desde 2003, la tasa de cambio reportada es desde 2004 en adelante para fines de transparencia.
- x) Todas las cifras anuales corresponden a estados financieros dictaminados. Las cifras enero-junio corresponden a estados financieros preliminares.

Financieros PR

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de dólares	19,058	25,607	34,448	40,142	43,494	26,058	40,444	17,144	39,260	23,216
Costos y gastos de operación	Millones de dólares	21,089	26,923	38,807	47,486	54,013	38,803	61,150	18,593	48,865	29,691
Rendimiento de operación	Millones de dólares	(2,031)	(1,316)	(4,359)	(7,344)	(10,520)	(12,745)	(20,706)	(1,449)	(9,605)	(6,475)
Margen de operación (Rendimiento de la operación/Ventas totales)	%	-10.7%	-5.1%	-12.7%	-18.3%	-24.2%	-48.9%	-51.2%	-8.4%	-24.5%	-27.9%
EBITDA ⁽²⁾	Millones de dólares	ND	ND	(1,531)	918	248	(818)	(3,033)	453	(3,295)	(1,047)
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	2,262	280	354	211	395	95	245	174
Tipo de cambio	Pesos / dólar	11.2360	11.2648	10.7777	10.8810	10.8662	10.3069	13.5383	13.8602	13.5154	12.6736
Margen neto (Rendimiento neto/Ventas totales)	%	-16.9%	-7.6%	-14.3%	-7.8%	-9.7%	-15.9%	-21.8%	-9.0%	-17.4%	-15.4%

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación. De 2003 a 2005 se restó el EPS de las ventas totales y del rendimiento de operación. La presentación de antes de septiembre de 2010 sólo restaba el EPS de las ventas totales de 2004 y de 2005. Por lo tanto, la presentación de antes de 2010 tiene una diferencia en las ventas totales y en los costos y gastos de operación de 2003 debido a que se estaba incluyendo el IEPS.

(2) Ingresos antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization).

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de pesos	214,134	288,456	371,269	436,787	472,612	268,577	547,548	237,619	530,615	294,232
Costos y gastos de operación	Millones de pesos	236,958	303,283	418,253	516,694	586,919	399,941	827,867	257,696	660,430	376,288
Rendimiento de la operación	Millones de pesos	(22,824)	(14,827)	(46,984)	(79,907)	(114,307)	(131,364)	(280,318)	(20,077)	(129,814)	(82,056)
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	24,375	3,050	3,847	2,171	5,349	1,310	3,310	2,205

Inflación anual	Porcentual	ND	ND	ND	4.1%	3.8%	ND	ND	ND	ND	ND

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación. De 2003 a 2005 se restó el IEPS de las ventas totales y del rendimiento de operación. La presentación de antes de septiembre de 2010 sólo restaba el EPS de las ventas totales de 2004 y de 2005. Por lo tanto, la presentación de antes de 2010 tiene una diferencia en las ventas totales y en los costos y gastos de operación de 2003 debido a que se estaba incluyendo el IEPS.

Indicador⁽¹⁾	Unidades		2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Tasa de crecimiento de ventas totales	%		34%	35%	17%	8%	ND	-7%	-34%	-3%	35%
Tasa de crecimiento de costos y gastos de operación	%		28%	44%	22%	14%	ND	13%	-52%	-20%	60%
Tasa de crecimiento de rendimiento de la operación	%		-35%	231%	68%	43%	ND	97%	-89%	-54%	347%
Diferencia en puntos porcentuales del margen de operación ⁽²⁾	%		5.5	(7.5)	(5.6)	(5.9)	ND	(27.0)	40.5	26.7	(19.4)
Tasa de crecimiento de EBITDA	%		ND	ND	-160%	-73%	ND	-1322%	-155%	9%	-331%
Tasa de crecimiento de impuestos, derechos y aprovechamientos	%		ND	ND	-88%	26%	ND	12%	-55%	-38%	84%
Diferencia en puntos porcentuales del margen neto ⁽²⁾	%		9.3	(6.7)	6.6	(1.9)	ND	(12.2)	6.9	4.4	(6.4)

(1) El indicador corresponde al porcentaje de crecimiento del periodo actual respecto al mismo periodo del año anterior.

(2) Indicadores incorporados a partir del segundo semestre de 2009 y que sustituyen a "Tasa de crecimiento de margen de operación" y "Tasa de crecimiento de margen neto".

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Reconciliación de ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA) ⁽¹⁾

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto ⁽²⁾	Millones de dólares	(3,223)	(1,958)	(4,942)	(3,129)	(4,201)	(4,135)	(8,825)	(1,546)	(6,841)	(3,582)
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	2,262	280	354	211	395	95	245	174
- Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS)	Millones de dólares	8,373	4,856	1,876	-	-	-	-	-	-	-
- Resultado integral de financiamiento	Millones de dólares	(1,094)	(470)	(332)	(799)	(531)	(164)	(1,883)	(413)	(12)	(435)
+ Depreciación y amortización	Millones de dólares	678	666	744	773	935	443	737	320	668	347
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de dólares	ND	ND	1,949	2,194	2,630	2,500	2,777	1,171	2,621	1,579
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de dólares	ND	ND	(1,531)	918	248	(818)	(3,033)	453	(3,295)	(1,047)

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto ⁽²⁾	Millones de pesos	(36,219)	(22,060)	(53,266)	(34,046)	(45,654)	(42,624)	(119,475)	(21,429)	(92,455)	(45,392)
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	24,375	3,050	3,847	2,171	5,349	1,310	3,310	2,205
- Impuesto Especial sobre Producción y Servicios (IEPS)	Millones de pesos	94,076	54,705	20,214	-	-	-	-	-	-	-
- Resultado integral de financiamiento	Millones de pesos	(12,294)	(5,297)	(3,575)	(8,699)	(5,765)	(1,690)	(25,488)	(5,731)	(157)	(5,507)
+ Depreciación y amortización	Millones de pesos	7,615	7,501	8,024	8,407	10,160	4,571	9,979	4,436	9,023	4,399
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de pesos	ND	ND	21,008	23,877	28,579	25,766	37,600	16,225	35,426	20,016
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de pesos	ND	ND	(16,499)	9,988	2,697	(8,426)	(41,059)	6,274	(44,538)	(13,264)

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

Comentarios generales

- i) Esta propuesta considera que ningún indicador deberá hacerse público si contraviene las disposiciones a las que esta sujeto PEMEX en México y el extranjero.
- ii) Las proyecciones conllevan riesgos inherentes y existen múltiples factores fuera del control de PEMEX que podrían tener u ocasionar una repercusión negativa. Por lo tanto, con el fin de no afectar las obligaciones de deuda existentes ni contrataciones futuras, no se revelan proyecciones de indicadores financieros.
- iii) Ventas totales es la propuesta para el rubro de ingresos totales en PEMEX.
- iv) Costos y gastos de operación es la propuesta para el rubro de costos totales.
- v) El rendimiento de operación es la propuesta para el rubro de utilidad operativa en PEMEX.
- vi) El tipo de cambio utilizado hasta antes de 2009 corresponde al tipo de cambio del cierre del periodo publicado en el Diario Oficial de la Federación: Tipo de cambio para solventar obligaciones denominadas en moneda extranjera pagaderas en la república mexicana. A partir de 2009, el tipo de cambio utilizado corresponde al promedio del periodo a partir de los tipos de cambio diarios publicados en el Diario Oficial de la Federación: Tipo de cambio para solventar obligaciones denominadas en moneda extranjera pagaderas en la república mexicana.
- vii) Las conversiones cambiarias de pesos a dólares de los E.U.A. son únicamente con fines ilustrativos y de comparación, esto no implica que las cantidades en pesos pueden convertirse a dólares de los E.U.A. al tipo de cambio utilizado.
- viii) El EBITDA es una medida no contemplada en las Normas de Información Financiera (NIF) emitidas por el Consejo Mexicano para la Investigación y Desarrollo de Normas de Información Financiera (CINIF). Asimismo, el EBITDA tampoco es una medida considerada por Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los Estados Unidos (U.S. GAAP). De conformidad con las mejores prácticas en materia de revelación de información financiera, se incluye una reconciliación a partir de medidas consideradas en los principios de contabilidad generalmente aceptados. En la realización de esta reconciliación se incluyó la información de 2005 (se obtuvo el costo neto del periodo de beneficios a empleados deflactando información de 2007 con la variación anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor de 2006 y 2007, publicada por el Banco de México) y se siguió la misma fórmula establecida para los cálculos consolidados, por lo que se presentan diferencias en las cifras de 2008 y 2009 como consecuencia del signo del resultado integral de financiamiento. Estas diferencias también se reflejan en la tasa de crecimiento del EBITDA.
- ix) En virtud de que este formato es desde 2003, la tasa de cambio reportada es desde 2004 en adelante para fines de transparencia.

Financieros PGPB

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de dólares	12,670	16,266	20,123	19,641	20,514	13,721	20,027	6,221	12,724	8,058
Costos y gastos de operación	Millones de dólares	12,317	15,086	19,206	18,691	19,838	13,542	20,046	6,200	13,078	8,015
Rendimiento de operación	Millones de dólares	353	1,180	918	950	675	179	(19)	21	(354)	43
Margen de operación (Rendimiento de la operación/Ventas totales)	%	2.8%	7.3%	4.6%	4.8%	3.3%	1.3%	-0.1%	0.3%	-2.8%	0.5%
EBITDA ⁽²⁾	Millones de dólares	ND	ND	1,394	1,687	1,781	930	1,062	450	621	541
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	223	417	510	132	131	54	51	40
Tipo de cambio	Pesos / dólar	11.2360	11.2648	10.7777	10.8810	10.8662	10.3069	13.5383	13.8602	13.5154	12.6736
Margen neto (Rendimiento neto/Ventas totales)	%	5.4%	6.4%	3.1%	2.8%	2.2%	1.9%	0.8%	1.4%	-0.7%	1.8%

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación.

(2) Ingresos antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization).

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de pesos	142,365	183,237	216,884	213,713	222,904	141,417	271,136	86,224	171,968	102,128
Costos y gastos de operación	Millones de pesos	138,394	169,939	206,993	203,381	215,568	139,574	271,395	85,927	176,757	101,582
Rendimiento de la operación	Millones de pesos	3,971	13,298	9,891	10,332	7,336	1,843	(260)	298	(4,789)	546
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	2,406	4,533	5,537	1,358	1,771	748	693	511

Inflación anual	Porcentual	ND	ND	ND	4.1%	3.8%	ND	ND	ND	ND	ND
------------------------	------------	----	----	----	------	------	----	----	----	----	----

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación.

Indicador ⁽¹⁾	Unidades		2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Tasa de crecimiento de ventas totales	%		28%	24%	-2%	4%	ND	-2%	-55%	-36%	30%
Tasa de crecimiento de costos y gastos de operación	%		22%	27%	-3%	6%	ND	1%	-54%	-35%	29%
Tasa de crecimiento de rendimiento de la operación	%		234%	-22%	3%	-29%	ND	-103%	-88%	1748%	101%
Diferencia en puntos porcentuales del margen de operación ⁽²⁾	%		4.5	(2.7)	0.3	(1.5)	ND	(3.4)	(1.0)	(2.7)	0.2
Tasa de crecimiento de EBITDA	%		ND	ND	21%	6%	ND	-40%	-52%	-42%	20%
Tasa de crecimiento de impuestos, derechos y aprovechamientos	%		ND	ND	87%	22%	ND	-74%	-59%	-61%	-25%
Diferencia en puntos porcentuales del margen neto ⁽²⁾	%		1.0	(3.3)	(0.2)	(0.6)	ND	(1.4)	(0.5)	(1.5)	0.5

(1) El indicador corresponde al porcentaje de crecimiento del periodo actual respecto al mismo periodo del año anterior.

(2) Indicadores incorporados a partir del segundo semestre de 2009 y que sustituyen a "Tasa de crecimiento de margen de operación" y "Tasa de crecimiento de margen neto".

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Reconciliación de ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)⁽¹⁾

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de dólares	684	1,034	620	559	456	256	167	87	(88)	149
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	223	417	510	132	131	54	51	40
- Resultado integral de financiamiento	Millones de dólares	59	14	223	100	99	170	236	79	203	108
+ Depreciación y amortización	Millones de dólares	297	302	332	313	316	169	272	127	272	139
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de dólares	ND	ND	442	499	597	544	728	262	589	321
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de dólares	ND	ND	1,394	1,687	1,781	930	1,062	450	621	541

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de pesos	7,684	11,652	6,682	6,083	4,958	2,634	2,264	1,204	(1,190)	1,888
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	2,406	4,533	5,537	1,358	1,771	748	693	511
- Resultado integral de financiamiento	Millones de pesos	662	157	2,407	1,093	1,071	1,753	3,200	1,097	2,749	1,369
+ Depreciación y amortización	Millones de pesos	3,340	3,401	3,573	3,402	3,437	1,740	3,688	1,760	3,676	1,763
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de pesos	ND	ND	4,769	5,433	6,492	5,608	9,851	3,628	7,962	4,068
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de pesos	ND	ND	15,023	18,357	19,353	9,587	14,374	6,243	8,392	6,860

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

Comentarios generales

- i) Esta propuesta considera que ningún indicador deberá hacerse público si contraviene las disposiciones a las que esta sujeto PEMEX en México y el extranjero.
- ii) Las proyecciones conllevan riesgos inherentes y existen múltiples factores fuera del control de PEMEX que podrían tener u ocasionar una repercusión negativa. Por lo tanto, con el fin de no afectar las obligaciones de deuda existentes ni contrataciones futuras, no se revelan proyecciones de indicadores financieros.
- iii) Ventas totales es la propuesta para el rubro de ingresos totales en PEMEX.
- iv) Costos y gastos de operación es la propuesta para el rubro de costos totales.
- v) El rendimiento de operación es la propuesta para el rubro de utilidad operativa en PEMEX.
- vi) Los tipos de cambio se obtienen de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México. Hasta antes de 2009, se tomaban los tipos de cambio del cierre del periodo. A partir de 2009, se obtiene el promedio aritmético a partir de los cierres mensuales de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México.
- vii) Las conversiones cambiarias de pesos a dólares de los E.U.A. son únicamente con fines ilustrativos y de comparación, esto no implica que las cantidades en pesos pueden convertirse a dólares de los E.U.A. al tipo de cambio utilizado.
- viii) El EBITDA es una medida no contemplada en las Normas de Información Financiera (NIF) emitidas por el Consejo Mexicano para la Investigación y Desarrollo de Normas de Información Financiera (CINIF). Asimismo, el EBITDA tampoco es una medida considerada por Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los Estados Unidos (U.S. GAAP). De conformidad con las mejores prácticas en materia de revelación de información financiera, se incluye una reconciliación a partir de medidas consideradas en los principios de contabilidad generalmente aceptados. En la realización de esta reconciliación se incluyó la información de 2005 (se obtuvo el costo neto del periodo de beneficios a empleados deflactando información de 2007 con la variación anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor de 2006 y 2007, publicada por el Banco de México) y se siguió la misma fórmula establecida para los cálculos consolidados, por lo que se presentan diferencias en las cifras de 2006, 2008 y 2009 como consecuencia del signo del resultado integral de financiamiento. Estas diferencias también se reflejan en la tasa de crecimiento del EBITDA.
- ix) En virtud de que este formato es desde 2003, la tasa de cambio reportada es desde 2004 en adelante para fines de transparencia.
- x) Todas las cifras anuales corresponden a estados financieros dictaminados. Las cifras enero-junio corresponden a estados financieros preliminares.

Financieros PPQ

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de dólares	1,510	2,147	2,694	2,772	5,305	4,009	5,913	1,818	3,696	1,675
Costos y gastos de operación	Millones de dólares	2,381	1,446	1,853	3,822	6,604	5,126	7,342	2,539	5,203	2,238
Rendimiento de operación	Millones de dólares	(871)	702	841	(1,050)	(1,299)	(1,117)	(1,428)	(721)	(1,507)	(563)
Margen de operación (Rendimiento de la operación/Ventas totales)	%	-57.7%	32.7%	31.2%	-37.9%	-24.5%	-27.9%	-24.2%	-39.7%	-40.8%	-33.6%
EBITDA ⁽²⁾	Millones de dólares	ND	ND	(581)	(495)	(492)	(299)	(651)	(342)	(648)	(96)
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	24	35	24	13	20	10	21	12
Tipo de cambio	Pesos / dólar	11.2360	11.2648	10.7777	10.8810	10.8662	10.3069	13.5383	13.8602	13.5154	12.6736
Margen neto (Rendimiento neto/Ventas totales)	%	-86.2%	50.9%	-57.0%	-57.6%	-27.9%	-26.1%	-23.3%	-39.1%	-40.0%	-36.0%

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación.

(2) Ingresos antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization).

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de pesos	16,967	24,190	29,033	30,160	57,643	41,325	80,057	25,200	49,954	21,224
Costos y gastos de operación	Millones de pesos	26,753	16,285	19,973	41,585	71,758	52,835	99,394	35,193	70,324	28,362
Rendimiento de la operación	Millones de pesos	(9,786)	7,905	9,060	(11,425)	(14,115)	(11,510)	(19,336)	(9,994)	(20,370)	(7,137)
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	261	381	257	138	274	134	291	149

Inflación anual	Porcentual	ND	ND	ND	4.1%	3.8%	ND	ND	ND	ND	ND

(1) A partir de 2007 el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios. Antes ingresos por servicios formaba parte de otros ingresos y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación.

Indicador ⁽¹⁾	Unidades		2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Tasa de crecimiento de ventas totales	%		42%	25%	3%	91%	ND	11%	-55%	-37%	-8%
Tasa de crecimiento de costos y gastos de operación	%		-39%	28%	106%	73%	ND	11%	-50%	-29%	-12%
Tasa de crecimiento de rendimiento de la operación	%		-181%	20%	-225%	24%	ND	10%	-35%	6%	-22%
Diferencia en puntos porcentuales del margen de operación ⁽²⁾	%		90.4	(1.5)	(69.1)	13.4	ND	0.3	(11.8)	(16.6)	6.0
Tasa de crecimiento de EBITDA	%		ND	ND	-15%	-1%	ND	32%	14%	0%	-72%
Tasa de crecimiento de impuestos, derechos y aprovechamientos	%		ND	ND	44%	-32%	ND	-14%	-28%	6%	22%
Diferencia en puntos porcentuales del margen neto ⁽²⁾	%		137.1	(107.9)	(0.7)	29.7	ND	4.6	(13.0)	(16.7)	3.0

(1) El indicador corresponde al porcentaje de crecimiento del periodo actual respecto al mismo periodo del año anterior.

(2) Indicadores incorporados a partir del segundo semestre de 2009 y que sustituyen a "Tasa de crecimiento de margen de operación" y "Tasa de crecimiento de margen neto".

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Reconciliación de ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA) ⁽¹⁾

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto	Millones de dólares	(1,301)	1,093	(1,534)	(1,597)	(1,480)	(1,045)	(1,379)	(710)	(1,480)	(603)
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de dólares	ND	ND	24	35	24	13	20	10	21	12
- Resultado integral de financiamiento	Millones de dólares	(92)	(120)	(305)	(370)	(109)	42	46	6	7	(16)
+ Depreciación y amortización	Millones de dólares	89	114	92	80	100	54	81	41	85	45
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de dólares	ND	ND	531	618	756	721	673	324	733	435
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de dólares	ND	ND	(581)	(495)	(492)	(299)	(651)	(342)	(648)	(96)

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de pesos	(14,619)	12,315	(16,535)	(17,376)	(16,086)	(10,772)	(18,671)	(9,843)	(19,998)	(7,643)
Impuestos, derechos y aprovechamientos	Millones de pesos	ND	ND	261	381	257	138	274	134	291	149
Resultado integral de financiamiento	Millones de pesos	(1,029)	(1,348)	(3,288)	(4,022)	(1,181)	436	624	83	100	(207)
Depreciación y amortización	Millones de pesos	1,005	1,289	996	870	1,092	560	1,094	567	1,143	566
Costo neto del periodo de beneficios a empleados	Millones de pesos	ND	ND	5,726	6,719	8,215	7,430	9,112	4,489	9,900	5,507
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)	Millones de pesos	ND	ND	(6,263)	(5,384)	(5,341)	(3,080)	(8,815)	(4,737)	(8,765)	(1,215)

(1) Hasta antes de 2006, el IEPS era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX. Por eso se resta del EBITDA. A partir de 2006 el IEPS ha sido menor a cero, en este ejercicio se considera cero desde 2006. Asimismo, a partir de 2006 no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos, gastos generales, más, otros ingresos (neto), más, resultado integral de financiamiento, más, participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos, impuestos y derechos.

Comentarios generales

- i) Esta propuesta considera que ningún indicador deberá hacerse público si contraviene las disposiciones a las que esta sujeto PEMEX en México y el extranjero.
- ii) Las proyecciones conllevan riesgos inherentes y existen múltiples factores fuera del control de PEMEX que podrían tener u ocasionar una repercusión negativa. Por lo tanto, con el fin de no afectar las obligaciones de deuda existentes ni contrataciones futuras, no se revelan proyecciones de indicadores financieros.
- iii) Ventas totales es la propuesta para el rubro de ingresos totales en PEMEX.
- iv) Costos y gastos de operación es la propuesta para el rubro de costos totales.
- v) El rendimiento de operación es la propuesta para el rubro de utilidad operativa en PEMEX.
- vi) Los tipos de cambio se obtienen de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México. Hasta antes de 2009, se tomaban los tipos de cambio del cierre del periodo. A partir de 2009, se obtiene el promedio aritmético a partir de los cierres mensuales de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México.
- vii) Las conversiones cambiarias de pesos a dólares de los E.U.A. son únicamente con fines ilustrativos y de comparación, esto no implica que las cantidades en pesos pueden convertirse a dólares de los E.U.A. al tipo de cambio utilizado.
- viii) El EBITDA es una medida no contemplada en las Normas de Información Financiera (NIF) emitidas por el Consejo Mexicano para la Investigación y Desarrollo de Normas de Información Financiera (CINIF). Asimismo, el EBITDA tampoco es una medida considerada por Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los Estados Unidos (U.S. GAAP). De conformidad con las mejores prácticas en materia de revelación de información financiera, se incluye una reconciliación a partir de medidas consideradas en los principios de contabilidad generalmente aceptados. En la realización de esta reconciliación se incluyó la información de 2005 (se obtuvo el costo neto del periodo de beneficios a empleados deflactando información de 2007 con la variación anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor de 2006 y 2007, publicada por el Banco de México) y se siguió la misma fórmula establecida para los cálculos consolidados, por lo que se presentan diferencias en las cifras de 2008 y 2009 como consecuencia del signo del resultado integral de financiamiento. Estas diferencias también se reflejan en la tasa de crecimiento del EBITDA.
- ix) En virtud de que este formato es desde 2003, la tasa de cambio reportada es desde 2004 en adelante para fines de transparencia.
- x) Todas las cifras anuales corresponden a estados financieros dictaminados. Las cifras enero-junio corresponden a estados financieros preliminares.