

Financieros PGPB

Indicador	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)	2010	2011 (ene-jun)	2011
Ventas totales ⁽¹⁾	Millones de dólares	12,670	16,266	20,123	19,641	20,514	13,721	20,027	6,221	12,724	8,058	16,141	8,650	14,812
Costos y gastos de operación	Millones de dólares	12,317	15,086	19,206	18,691	19,838	13,542	20,046	6,200	13,078	8,015	16,060	8,738	15,100
Rendimiento de operación	Millones de dólares	353	1,180	918	950	675	179	(19)	21	(354)	43	81	(88)	(288)
Margen de operación (Rendimiento de la operación/Ventas totales)	%	2.8%	7.3%	4.6%	4.8%	3.3%	1.3%	-0.1%	0.3%	-2.8%	0.5%	0.5%	-1.0%	-1.9%
EBITDA ^{(2) (3)}	Millones de dólares	ND	ND	ND	ND	1,781	930	1,062	450	621	541	1,106	480	471
Impuestos, derechos y aprovechamientos ⁽³⁾	Millones de dólares	ND	ND	ND	ND	510	132	131	54	51	40	134	47	38
Tipo de cambio	Pesos / dólar	11.2360	11.2648	10.7777	10.8810	10.8662	10.3069	13.5383	13.8602	13.5154	12.6736	12.3571	11.8389	13.9904
Margen neto (Rendimiento neto/Ventas totales)	%	5.4%	6.4%	3.1%	2.8%	2.2%	1.9%	0.8%	1.4%	-0.7%	1.8%	1.8%	1.3%	-0.7%

(1) A partir de 2007, el rubro de ventas totales incluye ingresos por servicios; con anterioridad, este rubro formaba parte de otros ingresos, y sólo consideraba ventas en el país y ventas de exportación.

(2) Ingresos antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización, por sus siglas en inglés (earnings before interest, taxes, depreciation and amortization).

(3) ND: Información no disponible

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Indicador ⁽¹⁾	Unidades	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)	2010	2011 (ene-jun)	2011
Tasa de crecimiento de ventas totales	%	28%	24%	-2%	4%	ND	-2%	-55%	-36%	30%	27%	7%	-8%
Tasa de crecimiento de costos y gastos de operación	%	22%	27%	-3%	6%	ND	1%	-54%	-35%	29%	23%	9%	-6%
Tasa de crecimiento de rendimiento de la operación	%	234%	-22%	3%	-29%	ND	-103%	-88%	1748%	101%	-123%	-305%	-454%
Diferencia en puntos porcentuales del margen de operación ⁽²⁾	%	4.5	(2.7)	0.3	(1.5)	ND	(3.4)	(1.0)	(2.7)	0.2	3.3	(1.6)	(2.4)
Tasa de crecimiento de EBITDA ⁽³⁾	%	ND	ND	ND	ND	ND	-40%	-52%	-42%	20%	78%	-11%	-57%
Tasa de crecimiento de impuestos, derechos y aprovechamientos ⁽³⁾	%	ND	ND	ND	ND	ND	-74%	-59%	-61%	-25%	161%	16%	-72%
Diferencia en puntos porcentuales del margen neto ⁽²⁾	%	1.0	(3.3)	(0.2)	(0.6)	ND	(1.4)	(0.5)	(1.5)	0.5	2.5	(0.5)	(2.5)

(1) El indicador corresponde al crecimiento porcentual del periodo actual respecto al mismo periodo del año anterior.

(2) Indicadores incorporados a partir del segundo semestre de 2009 y que sustituyen a "Tasa de crecimiento de margen de operación" y "Tasa de crecimiento de margen neto".

(3) ND: Información no disponible

Nota: Cifras nominales al cierre de cada periodo elaboradas bajo Normas de Información Financiera.

Reconciliación de ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)⁽¹⁾

	Unidades	2003	2004	2005	2006	2007	2008 (ene-jun)	2008	2009 (ene-jun)	2009	2010 (ene-jun)	2010	2011 (ene-jun)	2011
Rendimiento (pérdida) neto⁽²⁾	Millones de dólares	684	1,034	620	559	456	256	167	87	(88)	149	289	117	(109)
+ Impuestos, derechos y aprovechamientos ⁽³⁾	Millones de dólares	ND	ND	ND	ND	510	132	131	54	51	40	134	47	38
- Resultado integral de financiamiento	Millones de dólares	59	14	223	100	99	170	236	79	203	108	231	181	217
+ Depreciación y amortización	Millones de dólares	297	302	332	313	316	169	272	127	272	139	286	138	238
+ Costo neto del periodo de beneficios a empleados ⁽³⁾	Millones de dólares	ND	ND	ND	ND	597	544	728	262	589	321	629	359	522
Ingresos antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización (EBITDA)⁽³⁾	Millones de dólares	ND	ND	ND	ND	1,781	930	1,062	450	621	541	1,106	480	471

(1) Antes de 2006, el IEPS se restaba del EBITDA debido a que era positivo y no formaba parte de los ingresos de PEMEX; no obstante, derivado de que el IEPS ha sido menor a cero desde 2006, en este ejercicio se considera cero a partir de dicho año.

A partir de 2006, no existen efectos iniciales por adopción de nuevos pronunciamientos contables.

En 2003, el cálculo del EBITDA no incluyó el costo neto del periodo de beneficios a empleados.

(2) El rendimiento (pérdida) neto se obtiene a partir de: Ingresos totales por ventas y servicios menos costo de lo vendido, menos gastos generales, más otros ingresos (neto), más resultado integral de financiamiento, más participación en los resultados de subsidiarias no consolidadas y asociadas, menos impuestos y derechos.

(3) ND: Información no disponible

Comentarios generales

i) Esta propuesta considera que ningún indicador deberá hacerse público si contraviene las disposiciones a las que está sujeto PEMEX en México y el extranjero.

ii) Las proyecciones conllevan riesgos inherentes y existen múltiples factores que están fuera del control de PEMEX, y que podrían tener u ocasionar una repercusión negativa. Por lo tanto, con el fin de no afectar las obligaciones de deuda existentes, ni contrataciones futuras, no se revelan proyecciones de indicadores financieros.

iii) Ventas totales es la propuesta para el rubro de ingresos totales en PEMEX.

iv) Costos y gastos de operación es la propuesta para el rubro de costos totales.

v) El rendimiento de operación es la propuesta para el rubro de utilidad operativa en PEMEX.

vi) Los tipos de cambio se obtienen de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México. Antes de 2009, se tomaban los tipos de cambio del cierre del periodo; sin embargo, a partir de 2009, se utiliza el promedio aritmético obtenido a partir de los cierres mensuales de los Tipos de Cambio para Revalorización de Balance del Banco de México.

vii) Las conversiones cambiarias de pesos a dólares de los E.U.A. son únicamente con fines ilustrativos y de comparación, lo que no implica que las cantidades en pesos pueden convertirse a dólares de los E.U.A. al tipo de cambio utilizado.

viii) El EBITDA es una medida no contemplada en las Normas de Información Financiera (NIF) emitidas por el Consejo Mexicano para la Investigación y Desarrollo de Normas de Información Financiera (CINIF). Asimismo, el EBITDA no es una medida considerada por Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados de los Estados Unidos (U.S. GAAP). No obstante, de conformidad con las mejores prácticas en materia de revelación de información financiera, se incluye una reconciliación a partir de medidas consideradas en los principios de contabilidad generalmente aceptados. En la realización de esta reconciliación se incluyó la información de 2005 (se obtuvo el costo neto del periodo de beneficios a empleados deflactando información de 2007 con la variación anual del Índice Nacional de Precios al Consumidor de 2006 y 2007, publicada por el Banco de México) y se siguió la misma fórmula establecida para los cálculos consolidados, por lo que, en comparación con la información presentada antes de septiembre de 2010, se presentan diferencias en las cifras de 2006, 2008 y 2009 como consecuencia del signo del resultado integral de financiamiento. Estas diferencias también se reflejan en la tasa de crecimiento del EBITDA.

ix) En virtud de que este formato inicia en 2003, la tasa de cambio se reporta desde 2004 para fines de transparencia.

x) Todas las cifras anuales corresponden a estados financieros dictaminados, mientras que las cifras enero-junio corresponden a estados financieros preliminares.

xi) La información financiera por segmentos publicada por PEMEX es una nota de carácter informativo, revisada y validada por el auditor externo, en apego a las NIF y a la práctica común, por lo que en periodos anteriores a 2007 no se presenta el detalle de las cuentas "Impuestos, derechos y aprovechamientos" ni "Costo neto del periodo de beneficios a empleados", ya que no están disponibles para su cotejo por parte de los revisores y el público en general.